



# 真正聪明的人 暗下“笨功夫”

## 1 真正成功的人 都在下苦功夫

李嘉诚有个著名的时间表,每晚睡觉之前一定要看书,12点必须睡觉,早上准时5:59分起床,决不拖沓,差不多坚持半个世纪之久。国学大师钱穆说:“古往今来有大成就者,诀窍无他,都是能人肯下笨劲。”胡适也说:“这个世界聪明人太多,肯下笨功夫的人太少,所以成功者只是少数人。”

有人问美国“篮球天才”科比为何如此成功,他反问道:“你知道洛杉矶每天早上4点钟是什么样子吗?”钱钟书以博闻强记出名,代表他学术成就的《管锥编》,引述4000多位名家的上万种著作中的数万条书证,汪洋恣肆,博大精深。有些人可能不知道,他进入清华后,目标是“横扫清华图书馆”。他的治学心得是:“越是聪明人,越要懂得下笨功夫。”张爱玲说过,“出名要趁早啊!来得太晚的话,快乐也不那么痛快!”却不知道她的整个青年时期,几乎都用在写作上。即使是在香港战乱的时期,仍在看小说,所以她年少成名,闻名海外。这些在各个领域取得成功的人,他们都并非通过捷径去获得自己成就,而是通过一天又一天的勤奋拼搏和沉淀属于自己的能力。

晚清中兴四大名臣曾国藩在政治上获得了巨大的成功,他的秘书赵烈文的日记中记载了这样一个细节:曾国藩攻打南京不下之际,朝廷令李鸿章协助进攻,李鸿章一方面不想夺了曾家兄弟的首功,向曾家邀功买好;另一方面又想把抗旨之责推给曾氏,因此私下到处解释,做了很多小动作。而曾国藩的对策是回复给皇帝一道辞气卑约的奏折,坚请派李鸿章前来,不望有功,但求无过,言语恳挚,不温不火。相形之下,李氏的小算盘一目了然。赵烈文评价说,曾国藩的手段,平直无奇,却实高于李数倍。仅举此数端就可看出,曾氏的“精明”已臻最高层次,实非常人可比。正是与众不同的“笨拙”,成就了曾国藩非同一般的精明和高明。曾国藩的人生哲学很独特,那就是尚“拙”。曾国藩说:曾国藩能够打通科举这条路,完全是依靠他踏踏实实的勤奋拼搏的,而非投机取巧,仗仗歪门邪道去打开的人生路径。而且这种刻苦踏实的精神在他小的时候就养成了。湘乡流传着这样一个笑话,说是曾国藩在家读书,一篇短短的文章,朗读了多少篇还背不下来。一小偷本想等他入睡之后偷窃。可是左等右等,就是不见他睡。小偷忍无可忍,跳出来大叫:“这种笨脑袋,读什么书?”

虽然曾国藩考秀才考了九年,但是一旦开窍之后,后面的路就越来越顺。他总结自身经验,多次说这得益于自己基础打得好,所以“读书立志,须以困勉之功”。曾国藩的大智慧,就是建立在这样的“简单而笨拙”的持之以恒的努力之上。

知乎网友张亮说:聪明人总是生活在外界的赞誉中,各种光环加持,各种表扬追捧,所以,聪明人往往会被自负、傲慢给不知不觉的陷害。天资确实对人的成功有一定帮助,但是成长和发展的道路上,你的信念是否坚定,是否踏踏实实地为自己的成长打牢基础,才是你最终都能走向成功的根本。

## 都在

我们生活在迅猛发展、竞争日益激烈的当今社会,想要在人才济济的环境里脱颖而出,我们似乎很需要弯道超车,很需要寻觅一种快速让自己走向成功的捷径,而现实中确实不乏那些通过捷径轻而易举地获得了那些看似耀眼的成功。这样或那样的压力刺激着我们,让我们逐渐迷失了方向和初衷,只想获得一切成功的捷径。

但是其实那些真正有大智慧的人,都不会抱着投机取巧的态度,更不会把挖空心思寻觅捷径,而是踏踏实实下苦功夫,从而走出的一步一脚印的成功人生的轨迹。

文/水木然

## 2 与其寻觅捷径 不如自我超越

中国人的投机和找捷径心态可以说是深入骨髓的。这种心态曾经借助互联网那股东风,主导了绝大部分人的思维。曾经有一段时间的社会风气是这样的:如果一条路看起来“好走”,那么踏上这条路的人就趋之若鹜,以至于很多人总要走别人的路,让别人无路可走。曾有句话是这样说的:中国人生产什么,什么价格就跌;买什么,什么价格就涨,因为中国人永远都是在盲目跟风!再比如三年前,中国最流行的一句话是:“站在风口上,猪都能飞起来!”意思是:只要选对了方向、抓住了时机,再笨的人都能被托起来。这就是“飞猪理论”。所谓的找“风口”,就是中国最传统、最典型的商业思维,充满了投机和捷径。

但是“飞猪理论”成立有两个绝对前提:

1. 中国经济一定要处于上行时期。
2. 你选择的行业一定还处于红利期。

然而,事物都遵循变化发展的规律,这两个前提在任何一个国度都不可能永恒不变地持续存在,所以,依靠投机和找捷径的方式无法令人在成功的道路上越走越远。因为之前的传统社会的信息是不对称的,这导致社会的“供给”和“需求”始终是错位的,这就需要“生意人”去对接,并从中谋利。而现在互联网把信息变的对称,使“供给”和“需求”精准连接。“中间环节”和“赚差价”都不存在了。另外,之前的传统里有很多不完善的地方,导致每个行业都有潜规则,这让很多人可以通过不正当途径获得灰色收入。而现在法律、法规变越来越完善,苍蝇不叮无缝的蛋,每个人都应该适应在公开、透明的情况下展开活动。而实际上,如果大家都想找捷径而不是脚踏实地,整个国民都会陷入到一种找风口、耍小聪明的投机主义,那是很危险的。

传统而畸形的社会让一部分“见利忘义”的人成了暴发户。成全了一批善于投机取巧的机会主义者,哪里来的热爱,哪里来的价值观,哪里来的理想,就是哄抢、争夺而已。如果只去选择“风口”,就相当于是在赌赛道,对于提高成绩来说,永远都是有限的。世界变化那么快,没有永远热门的行业,更没有一直持续的红利。有人埋怨,中国最好的时代已经过去了,因为宏观经济上涨大势和各行各业的红利期都已经不在,而我认为中国最好的时代就在眼下!因为凑热闹的人都离开了,只剩下真正热爱这个行业的人在坚守。

我坚信:只有这些坚守的人,才是真正热爱这个行业的人。只有他们才能将这个行业引向光明。可以这样说,中国今后都不会再有这种投机和借势的机会,因为社会越来越完善,投机的可能性越来越小。而现在,很多善于投机的人都不知道该干什么了,很多传统生意也做不下去了,这就是一场革命,革谁的命?就革那些善于投机取巧的人的命!如今时代必须清算这一批人,中国才能站在新的历史起点。在当前的经济转型时期,企业最重要的任务不再是发现市场和机会,而是必须思考自己的核心竞争力是什么?如何围绕核心竞争力来构建商业模式,脚踏实地,高瞻远瞩,在市场上取得独特地位。不要看到很多企业依然舞照跳、马照跑,即便是他们早已积累的家底深厚,面对正在到来的新时代,如果不能从根本上调整自己定位,树立正确、负责的心态和目标,一场财富的硬着陆就在眼前。这场危机,其

实就是一场清算式的危机。这一轮大调整,必须先牺牲一部分人,即中国传统的既得利益者们,也就是那些不顾一切、只知道一味赚钱的商人们,这个时代首当其冲的要先将它们淘汰。随着中国社会的完善,今后再也没有“风口”可抢。这个时候大家不妨沉淀下来重新思考自己的定位:

- 我适合做什么?
- 我的长处是什么?
- 我有理想吗?
- 我可以为这个社会创造什么价值?

对于今后的企业的战略来说,目标不是做到多大多大,而是做精。以前的企业是越做越宽,今后企业一定是越做越深,要做就把一个行业做彻底、做极致、做到具备不可替代性,此时不仅牢牢抓住消费者和客户,更重要的是获得了定价能力。对于我们每个人来说,我认为这个世界上没有成功的秘诀,也没有必胜的法则。猫有猫道,狗有狗道,你踏踏实实的走自己的道路,不要左顾右盼,吃着碗里的,看着锅里的。世界上最悲惨的事就是猫走了狗道,而狗的道路被霸占了,被迫去走猫道。不忘初心,方得始终。

## 3 上善若水 顺势而为

时代瞬息万变,每一个危机或热潮都会成为一道分水岭。唯有依靠踏实的努力,洞悉自己的优势和价值,坚守自己的初衷的人才能在未来的社会大潮中站稳阵脚。如果你有很多经验和积累,那请让它成为你面对未来变化时的自信,而不要让它成为你未来发展的条条框框,变成一种累赘和负担。如果你初出茅庐一无所有,请不要胆怯,因为这崭新的世界就是为你而准备。对于有的人来说,这是最坏的时代,因为一切都变的开放、公开,混天度日的人再也无法藏匿、抱残守旧的人将寸步难行。对于有人来说,这是最好的时代,因为一切尺度都变成了价值尺度,创新者会如鱼得水,创造者将大行其道。

我依然坚信这是一个最好的时代,它如此纯洁,纯洁到我们只需做好我们自己就可以了。我依然坚信只要可以创造价值,我们就有存在的价值!

据新浪财经



只有坚守者,才是真正热爱这个行业的人。据网络